



Responsable de marché régional - Provinces de Namur et du Hainaut

En tant qu'entreprise familiale allemande et leader mondial, nous développons et produisons des systèmes pour la pose de carreaux et de pierres naturelles de la plus haute qualité.

Votre fonction :

- Conseiller et gérer une clientèle définie, par exemple des artisans et des prescripteurs, en étroite collaboration avec l'équipe et la direction de l'exportation dans les régions de Namur et du Hainaut
- Développer les relations avec les clients existants et des nouveaux clients potentiels dans les commerces spécialisés et les commerces de matériaux de construction
- Organiser de manière autonome des formations techniques et des ateliers pratiques
- Participer à des foires commerciales régionales et à des foires internes de nos partenaires commerciaux

Votre profil :

- Formation professionnelle achevée avec succès dans le domaine commercial, technique ou artisanal
- Plusieurs années d'expérience dans la vente, sur le terrain, de préférence dans la construction
- Aimer le contact personnel et téléphonique avec les clients et être apte à la négociation
- Personnalité communicative associée à une orientation vers la clientèle et les objectifs
- La connaissance ou la compréhension de l'allemand ou de l'anglais est un atout

Nous vous offrons :

- Un lieu de travail sûr et tourné vers l'avenir
- Un véhicule de société à usage privé
- Un équipement informatique et téléphonique complets
- Possibilité de formation continue
- Une bonne ambiance de travail au sein d'une équipe soudée
- Rémunération attractive incluant une prime de vacances et un 13ième mois

Vous souhaitez faire partie de la famille Schlüter? Alors, n'hésitez pas à nous envoyer votre candidature.